

Protezione d'Impresa, il tuo Asset Strategico

Da quattro attività a un solo Sistema:
meno rischi, meno costi, un unico coordinamento.



30 anni di esperienza personale 20 anni di Storia del Gruppo

Perboni Group, creato da Persone per le Persone, ha sede a Cento (FE) e opera su tutto il territorio nazionale, con metodologia certificata, tracciata e digitale. Nel 2026 festeggia il 20° anniversario: quattro Aree di attività, un unico Sistema, che lavora in modo sinergico e coerente per la protezione d'Impresa.

- Unico centro di regia
- Servizio di qualità certificata
- Su misura di PMI



Presentazione per titolari e amministratori di imprese | Ottobre 2026



**«La gestione del Rischio è controintuitiva.
Arti non coordinati fra loro rendono il
corpo inefficiente e instabile.»**

Vito Perboni
fondatore e responsabile del Sistema
d'Impresa

Tre criticità occulte presenti in ogni impresa.

1



I consulenti non si parlano

Sicurezza, assicurazione, formazione: ognuno fa bene il suo pezzo, ma nessuno guarda l'insieme. I documenti che firmi non si sono mai letti fra loro.

2



Versi contributi che non tornano

Ogni mese versi soldi per formazione, bilateralità e bandi. Li usano quasi solo le grandi aziende: tu versi, loro incassano.

3



Da solo paghi di più per avere di meno

Una piccola impresa, da sola, non ha peso per trattare: condizioni standard, e i servizi migliori restano fuori portata.



Tre problemi diversi, una sola causa: nessuno guarda la tua impresa nel suo insieme.

1 | I consulenti non si parlano

Dice il proverbio: “il diavolo fa le pentole ma non i coperchi”. Nel mercato dei consulenti succede ogni giorno. **UN ESEMPIO:**



Chi valuta i rischi

Scrive il DVR, il documento che elenca tutti i rischi della tua azienda. **Ma non conosce le tue polizze:** non sa quali rischi sono assicurati e quali restano su di te.



fa la pentola



**mai
incrociati**



Chi ti assicura

Colloca le polizze che dovrebbero coprire quei rischi. **Ma non ha mai letto il DVR** e non parla con chi lo ha scritto: assicura rischi che non conosce.



fa il coperchio



Tu firmi tutti e due i documenti, sotto la tua esclusiva responsabilità. Nessuno dei due sbaglia nel suo mestiere: sbaglia il sistema che li tiene separati.



Hai firmato. Lo sapevi!

2 | Il costo invisibile: tu versi, il 10% incassa

Ogni azienda con dipendenti versa contributi obbligatori in tre comparti. Nessuno può evitarli. Il problema è chi li usa.



CHI USA QUESTI SOLDI



Le grandi aziende usano i fondi a costo zero e finanziano il proprio sviluppo.

Le micro, piccole e medie imprese versano a fondo perduto, senza recuperare nulla.



Tu versi, loro finanziano il 100% del loro sviluppo.

3 | Da solo paghi di più per avere di meno

Una piccola impresa, da sola, non ha il peso per trattare. E il mercato lo sa.

La tua impresa,
da sola



La grande azienda



Nessun peso per trattare Condizioni standard, prendere o lasciare.



Porte chiuse Coperture, piattaforme e consulenze da grande azienda restano fuori portata.



Standard più bassi Assistenza e garanzie inferiori, procedure complesse e costose.



Nessun ritorno Ogni costo resta un costo: niente torna indietro.



Quasi sempre paga di più per avere di meno.

Il conto lo paga il titolare, in proprio

La legge guarda a chi decide davvero: senza un assetto adeguato, i tre problemi diventano responsabilità personali.

NESSUN ASSETTO

100%

vulnerabilità e costi

0%

efficienza e sinergia

Vale anche per soci, familiari e chi decide di fatto.



Sicurezza sul lavoro

D.Lgs. 81/2008

Le responsabilità del datore di lavoro sono dirette e non si delegano. Un DVR fotocopia è un'aggravante.



Scelta delle polizze

artt. 2392 e 2476 c.c.

Se un danno non è coperto per una polizza scelta male, l'amministratore risponde con il proprio patrimonio.



Adeguati assetti

art. 2086 c.c.

Organizzarsi per prevenire i rischi non è un consiglio: è un obbligo. Chi non lo fa risponde senza limiti con i beni personali.



Modello 231

D.Lgs. 231/2001

Se l'azienda è sanzionata senza un Modello efficace, la società può rivalersi sugli amministratori.



Senza un assetto adeguato, rischi e costi sono al massimo e l'efficienza è zero. Vediamo come si esce da qui.

Da persone per le persone, dal 1998

Prima di dire come rispondiamo, diciamo chi risponde.



Vito Perboni

fondatore e responsabile del Sistema d'Impresa

30

anni

1998

il Gruppo

ISO

9001

Perboni Group, Cento (FE)



Un cognome, non una sigla

Chi firma il DVR, la polizza, il piano di formazione e la comunicazione risponde con lo stesso nome. Una riconoscibilità nel bene e nel male: passato, presente e futuro.



Affiancamento certificato

Un sistema di gestione per la qualità ISO 9001 applicato a tutte le unità del Gruppo e 30 anni di esperienza diretta sul campo.



Soluzioni da grande azienda, su misura di PMI

Non un catalogo, ma soluzioni modellate sulla struttura operativa delle micro, piccole e medie imprese italiane.



Senza sigle, senza maschere: vera, trasparente, professionale.

Quattro attività, un solo Sistema

Ogni punta della rosa dei venti è un mestiere. Al centro non c'è una quinta società: c'è la regia.

PERBONI CONSULTING



Analizza e governa i rischi

DVR, Modello 231, sistemi ISO, adeguati assetti: decide che cosa eliminare, ridurre o assicurare.

ASSISTUDIO PERBONI



Assicura rischi coerenti

Legge il DVR e costruisce le polizze: Gruppo di Acquisto, nessuna commissione sul prodotto, sinistri seguiti.



SISTEMA D'IMPRESA | ENTE DI FORMAZIONE



Forma le persone

Un piano di formazione mirato sui rischi reali, pagato con i contributi che già versi.

COMUNICAZIONE IN CLOUD



Fa circolare le informazioni

Ufficio Web e piattaforme in cloud per sicurezza e formazione: l'informazione arriva a chi deve usarla.



Non quattro fornitori: quattro mestieri che si passano le informazioni, con una sola regia.

A problemi specifici, risposte coerenti.

Le tre risposte del Sistema d'Impresa, e il fondamento che le regge. Le vediamo una per una nelle prossime slide.

1 I consulenti
non si parlano



Le informazioni si parlano

Il rischio viene analizzato una volta e usato da tutti: il DVR e le polizze, finalmente, si leggono. È la Visione d'Insieme.

2 Paghi contributi
che non tornano



Recuperi quello che già versi e oltre

Formazione e consulenza pagate con lo 0,30% e lo 0,60% che versi già, più bandi e welfare. È la formula Fondo / Ente.

3 Da solo paghi di più
per avere di meno



Insieme si pesa di più

Migliaia di imprese unite ottengono condizioni da grande azienda, con i Lloyd's in primo piano. È il Gruppo di Acquisto.



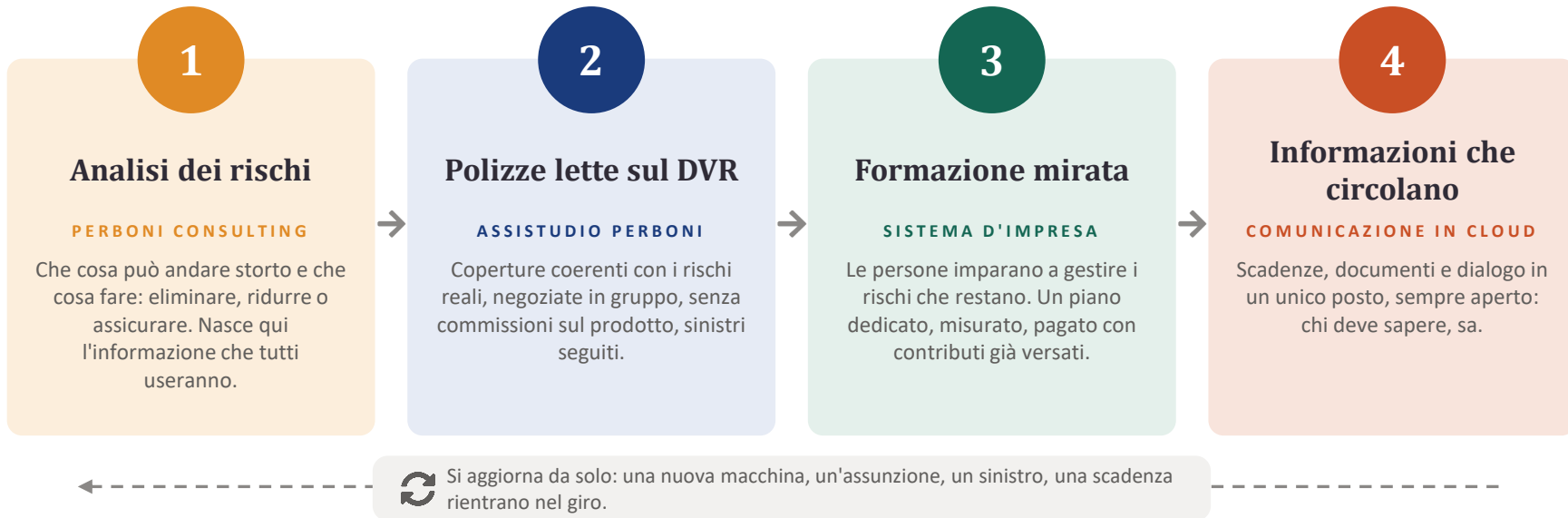
Il fondamento di tutto: l'identità. Un nome che risponde dell'intero Sistema, senza sigle e senza maschere.



Tre risposte e un fondamento: la protezione d'impresa diventa un vantaggio, non un costo.

Come funziona: il circuito in quattro fasi

Risposta al problema 1. Ogni fase riceve l'informazione dalla precedente e la consegna alla successiva.



I documenti che firmi, finalmente, dicono la stessa cosa.

Recuperi quello che già versi

Risposta al problema 2. Formazione e consulenza si pagano con contributi che la tua azienda versa già.

0,30%

delle retribuzioni, già versato all'INPS

Destinato al Fondo Interprofessionale FonARCom, torna in azienda come formazione certificata.

0,60%

previsto dal contratto collettivo

Destinato all'Ente Bilaterale EPAR, diventa consulenza su bandi, welfare, sicurezza e sistemi ISO.

6%

di cashback servizi

Un ritorno sul valore generato, che aumenta il budget su ogni attività svolta con il Sistema.

SENZA IL SISTEMA

La tua azienda
versa



INPS
Ente Bilaterale



non torna in azienda

CON IL SISTEMA D'IMPRESA

La tua azienda
versa



Fondo FonARCom
Ente EPAR



torna in azienda

Formazione, consulenza e welfare per le tue persone: un piano dedicato, mirato sui rischi del DVR, non su un catalogo.



A costo zero perché già versato, non perché regalato.

Insieme si pesa di più: il Gruppo di Acquisto

Risposta al problema 3. Le gocce che formano il mare: migliaia di imprese unite pesano più di una grande azienda.



Potere di trattare

L'Ente negozia per tutti gli associati: condizioni che da solo non avresti.



Porte aperte

Coperture e servizi da grande azienda, a condizioni riservate al gruppo.



Qualità

Assistenza e garanzie di livello corporate, sinistri seguiti da persone dedicate.



Cashback

Una parte del valore generato torna indietro come ritorno economico.



Qualità da grande azienda a costi molto inferiori, con la regia di Perboni Group.

Chi ti consiglia non guadagna sulla polizza

Consulenza e polizza corrono su due binari separati. Così il consiglio è imparziale.



BINARIO 1 | LA CONSULENZA

PERBONI CONSULTING

Compenso trasparente, scritto nel contratto, che non dipende dal numero di polizze né dai premi.



BINARIO 2 | LA POLIZZA

ASSISTUDIO PERBONI

Emessa a commissioni zero, e lo dichiara nero su bianco.

In pratica: la scelta della polizza non cambia il compenso di chi ti consiglia. Se la polizza più cara non fa guadagnare di più il consulente, il consiglio guarda solo al tuo interesse. Una gestione assicurativa così documentata è parte degli adeguati assetti (art. 2086 c.c.) e protegge il patrimonio personale.



Il consiglio è imparziale

Può indicare anche soluzioni di altri: nessun conflitto di interessi, per contratto e non per buona volontà.



Il Modello I.P.I. verifica

Questionari, tariffario e Certificato di Coerenza controllano che la polizza dica quello che dice il DVR.



Certificata, non solo dichiarata

L'imparzialità è garantita dal sistema di gestione per la qualità ISO 9001 del Gruppo.



Nessun conflitto di interessi: per contratto, non per buona volontà.

Nessun vincolo: paghi solo se sei soddisfatto

Non vogliamo clienti controvoigia: preferiamo far conoscere il valore del Sistema. Per questo nessun servizio ti lega.



La consulenza

Il compenso è fissato prima, alla firma dell'incarico. Lo paghi dopo, e solo se sei soddisfatto.

Così guardi lo stato delle cose senza il timore di una fregatura.



Tutti i servizi

Nessun vincolo di durata, nessuno escluso: consulenza, formazione, piattaforme, comunicazione.

Resti perché ti conviene, non perché sei legato.



Anche la polizza

Puoi disdirla in qualsiasi momento, con una comunicazione scritta.

È scritto nero su bianco nel Fascicolo Informativo di Polizza.

COME FUNZIONA IL RECESSO DALLA POLIZZA



Nessun sinistro nel periodo: paghi solo i giorni di copertura di cui hai goduto, il resto del premio ti viene restituito.



Un sinistro o una circostanza denunciata: il premio dell'anno resta dovuto per intero. Corretto per te, corretto per l'assicuratore.



Nessun vincolo, nessun cliente controvoigia: resti perché ti conviene.

Le cinque garanzie del Sistema

Il riepilogo: ogni leva del Sistema d'Impresa ti garantisce un risultato preciso.



1

Gruppo di Acquisto

garantisce

**Polizza
competitiva**

competitività assoluta del
prodotto assicurativo

ASSISTUDIO PERBONI



2

**Senza commissioni sul
prodotto**

garantisce

**Consiglio
imparziale**

nessun conflitto di interessi

PERBONI CONSULTING



3

Formula Fondo / Ente

garantisce

**Recupero
versamenti**

recupero di risorse
economiche e finanziarie

SISTEMA D'IMPRESA



4

Visione d'Insieme

garantisce

**Informazioni
circolanti**

elaborate una volta, usate
da tutte le aree

**TUTTI I MARCHI DEL
SISTEMA**



5

Brand personale

garantisce

**Unico
interlocutore**

identità, senza sigle e senza
maschere

PERBONI GROUP



Cinque leve, cinque garanzie: maggiore qualità, minori costi.

Prima e dopo: stessi adempimenti, risultato diverso

Il bilancio per il titolare, in cinque righe.

	DA SOLO, A COMPARTIMENTI STAGNI	CON IL SISTEMA D'IMPRESA
 Rischi	 Valutati da chi non li assicura, assicurati da chi non li ha valutati.	 Analizzati, assicurati e formati con la stessa informazione, aggiornata insieme.
 Costi	 Consulenze, polizze e corsi pagati a prezzo pieno, ogni volta.	 Contributi recuperati, condizioni di gruppo, nessuna commissione sul prodotto, cashback.
 Responsabilità	 Firmi documenti che non puoi verificare: il rischio è sul tuo patrimonio.	 Diligenza documentata: gli adeguati assetti proteggono il patrimonio personale.
 Tempo	 Tanti interlocutori, tante scadenze da rincorrere.	 Una regia, una piattaforma, un solo punto di contatto.
 Vincoli	 Contratti che legano: durate fisse, disdette con preavviso, consulenze pagate in anticipo.	 Nessun vincolo di durata; consulenza pagata dopo, solo se soddisfatto; polizza disdicibile in ogni momento.



Il risultato? Meno costi, meno rischi, più controllo. Del controllo, non della burocrazia.

Da dove si comincia

Tre dati nel Simulatore Finanziario, poi quattro passi con la regia del Sistema.



Il Simulatore Finanziario

INSERISCI

Dipendenti a tempo pieno

Dipendenti part time

Valore della produzione (12 mesi)

OTTIENI

Contributo FonARCom

Contributo EPAR

Cashback sulla produzione



Budget finanziato annuo minimo

il minimo che la tua azienda già versa, in pochi secondi

1

Simulazione

Scopri quanto budget hai già e da quali contributi arriva.

2

Ascolto e analisi

Un incontro con la regia: contesto, rischi, documenti in essere (DVR, polizze, piani formativi).

3

Progetto strategico

Quali unità entrano in azienda, in quale ordine, con quali risorse.

4

Avvio e misurazione

Le unità entrano nell'ordine stabilito; i risultati si misurano e il ciclo si aggiorna.



Trasforma oneri in opportunità: perboni.group/simulatore-finanziario

Perboni Group: quattro Aree, un Sistema

Ogni punta del nostro Logo è un mestiere. Al centro c'è la regia: Perboni Group.



Analizza e governa i rischi

DVR, Modello 231, sistemi ISO, adeguati assetti: decide che cosa eliminare, ridurre o assicurare.



Forma le persone generando valore d'Impresa

Ente di formazione certificato: propone percorsi mirati sui rischi reali, anche in modalità Finanziata.



Trasferisce rischi in modo coerente

Analizza i documenti di valutazione dei rischi e costruisce le coperture assicurative, abbinandole all'economicità data dai gruppi di acquisto.



Progetta Sostenibilità d'Impresa

La Comunicazione gestita come "rischio occulto": protegge la proprietà e valorizza il marchio attraverso servizi UCC potenziati con AI.

Esperienza e visione per la vostra missione d'Impresa.



Protezione d'Impresa, il tuo Asset Strategico: dalla responsabilità allo sviluppo sostenibile.
A presto, in Perboni Group.



Inquadra il QR code:
entra nell'Ufficio Web

L'Ufficio Web: un solo punto di contatto, sempre aperto

- Stato della tua pratica
- Consulenti umani e Consulenti AI
- Chiamate e videochiamate
- Appuntamenti
- Messaggi ed e-mail



Via Ferrarese 56, 44042 Cento (FE)



(+39) 051 054 6670



home@perboni.group



www.perboni.group | perboni.group/simulatore-finanziario



PERBONI CONSULTING
Enterprise Protection



SISTEMA D'IMPRESA
Professional Training



COMUNICAZIONE IN CLOUD
Business Enhancer



ASSISTUDIO PERBONI
Insurance Underwriting